



RECRUTEMENT d'un TECHNICO-COMMERCIAL Ile de France (h/f)

Informations du poste

Intitulé du poste : Technico Commercial secteur Ile de France (h/f)

Début de contrat : le plus rapidement possible

Durée du contrat : CDI

Localisation : Paris région Ile de France

Description du poste

L'entreprise CAPIC

CAPIC, basée à Quimper (29), est spécialisée dans la fabrication d'équipements professionnels de cuisson pour la restauration, l'hôtellerie, la collectivité/cuisine centrale et les industries agroalimentaires.

Missions

Rattaché(e) au Responsable Commercial, vous aurez pour mission principale de :

- Prospecter, développer et négocier les ventes de produits auprès des clients et prospects,
- Identifier les besoins matériels du client, réaliser et chiffrer les offres avec l'appui de nos deviseurs projeteurs
- Effectuer des démonstrations ou mises en route des appareils vendus
- Mener des actions de communication lors de manifestations événementielles

Compétences requises

De formation technique et/ou commerciale (bac +2 ou expérience équivalente), vous possédez une première expérience réussie de commercialisation des équipements de grande cuisine en B To B. Votre sens de l'écoute, vos capacités à analyser et à convaincre feront la différence.

Impliqué(e), vous souhaitez vous investir au sein d'une entreprise ambitieuse à qui vous apportez votre rigueur et dynamisme.

CV et lettre de motivation à transmettre à recrutement@capic-fr.com
en rappelant la référence COMPARIS2017
CAPIC, 5 rue Haroun TAZIEFF 29556 QUIMPER CEDEX